



SYGNIS

SPÓŁKA AKCYJNA

Komercjalizujemy innowacje

0 Sygnis

SYGNIS powstał, żeby rozwijać projekty badawczo-rozwojowe z obszaru technologii addytywnych. Podstawą ich finansowania jest działalność operacyjna - sprzedaż produktów i usług, co zaowocowało powstaniem nowego modelu biznesowego.

Główne segmenty działalności:

1. Autorskie prace R&D

deeptechowe prace R&D prowadzone przez zespół SYGNIS w obszarze technologii addytywnych w zakresie hardware

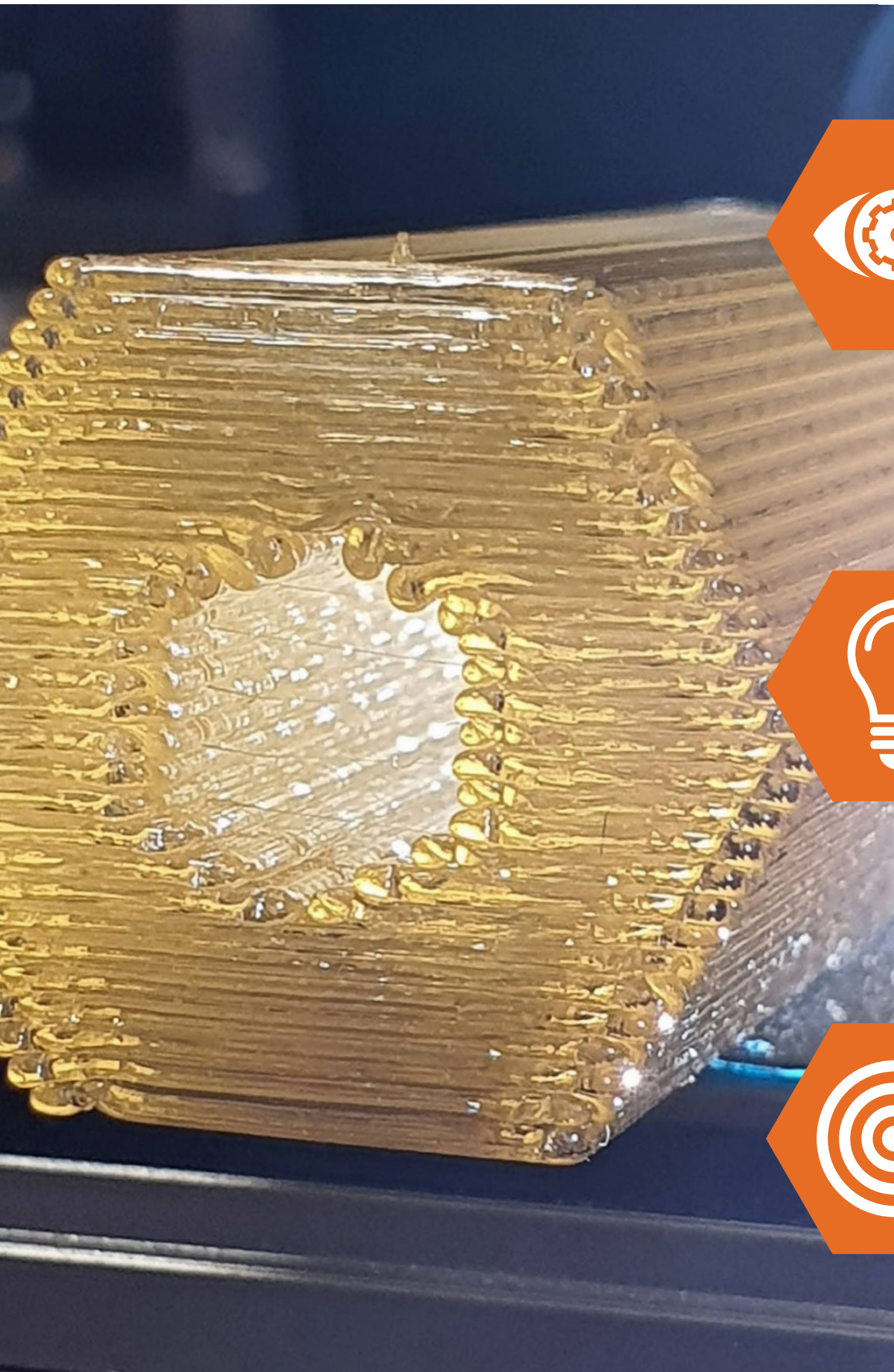
2. Produkcja i sprzedaż produktów własnych (Globalnie)

sprzedaż produktów będących rezultatem autorskich prac R&D oraz usług na bazie opracowanej technologii

3. Sprzedaż dystrybucyjna produktów innych producentów (Regionalnie)

sprzedaż urządzeń związanych z technologiami addytywnymi oraz usług na nich bazujących i topowego sprzętu naukowego





WIZJA

Nowy model biznesowy dla spółek badawczych



KIERUNEK

Dostarczanie nowatorskich technologii wytwórczych



CEL

Największy innowator hardware w Europie

Nowy Model Biznesowy

czyli czym różnimy się od standardowego modelu rozwoju spółki badawczo-rozwojowej

SYGNIS
SPÓŁKA AKCYJNA

A

Rozwój nowych technologii
w skali światowej
(**SYGLASS, DEPO**)

B

Rozwój mniejszych
projektów, szybciej
wdrażanych do sprzedaży
(poprawa konkurencyjności)

**Koncentrujemy się na rozwoju technologicznym
przy skutecznym rozwoju biznesu operacyjnego.**

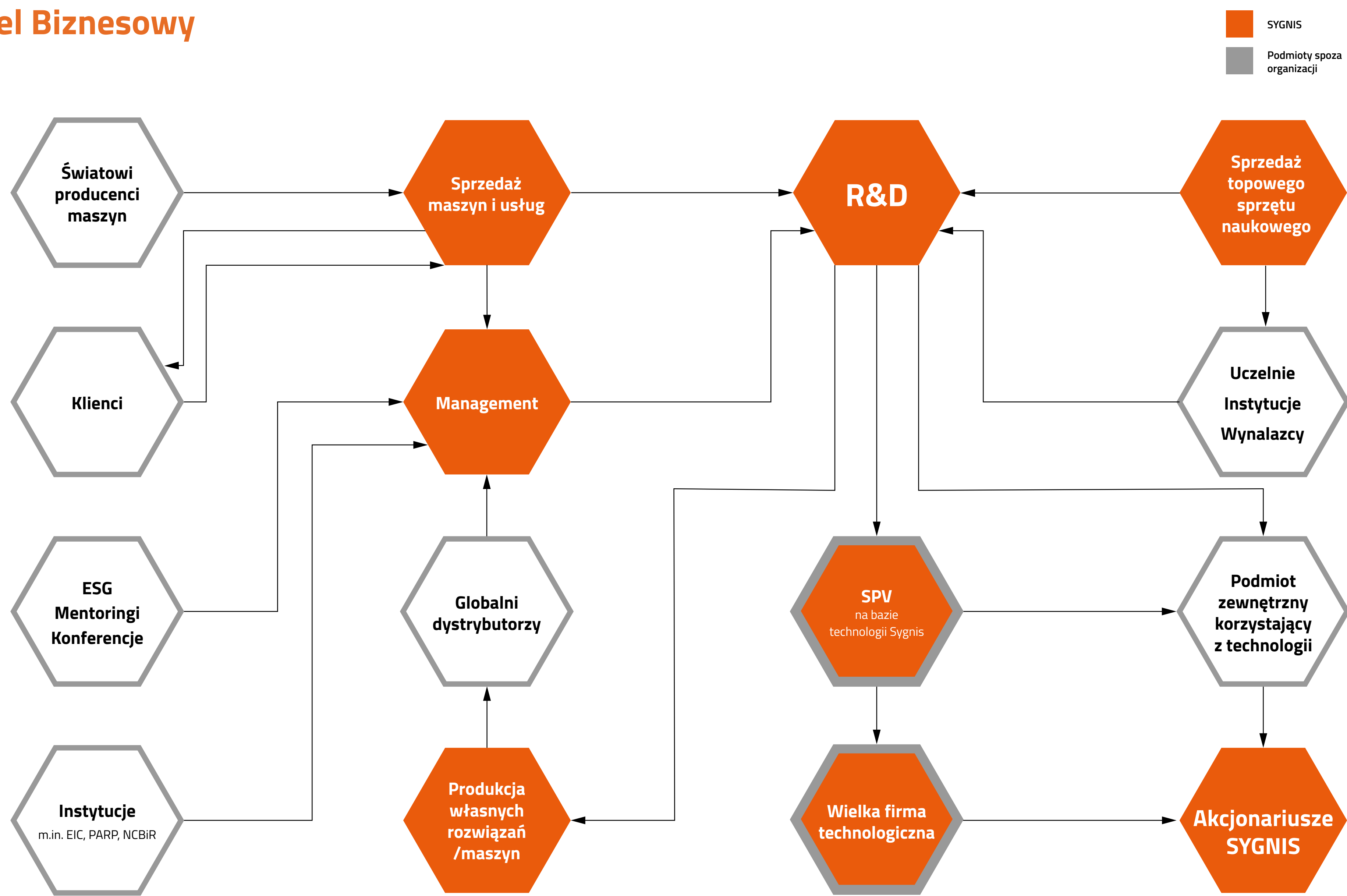
Standardowy model:

- nakład inwestycyjny w całości na pojedynczy projekt R&D
- focus na prace badawcze = brak bieżącego kontaktu z rynkiem
- brak rozwoju zespołu operacyjnego przed zakończeniem projektu
- duże ryzyko inwestycyjne: dopiero po 4-5 latach spółka zaczyna produkować/wdrażać rozwiązanie i je sprawdzać na rynku

Model Sygnis:

- nakład inwestycyjny na wiele projektów, nie jest konieczny na całość potrzeb projektu
- dział operacyjny obecny już w trakcie realizacji projektów R&D dostarcza aktualną wiedzę z rynku, dzięki czemu tworzone produkty i technologie odpowiadają na realne potrzeby rynkowe
- dywersyfikacja ryzyka finansowego poprzez zapewnienie stałego strumienia dochodowego
- realizacja kamieni milowych w projektach R&D przez tworzenie w ich trakcie produktów/projektów dostarczających gotówkę
- mniejsze ryzyko inwestycyjne (wiele projektów równoległych, przychodowa działalność operacyjna)

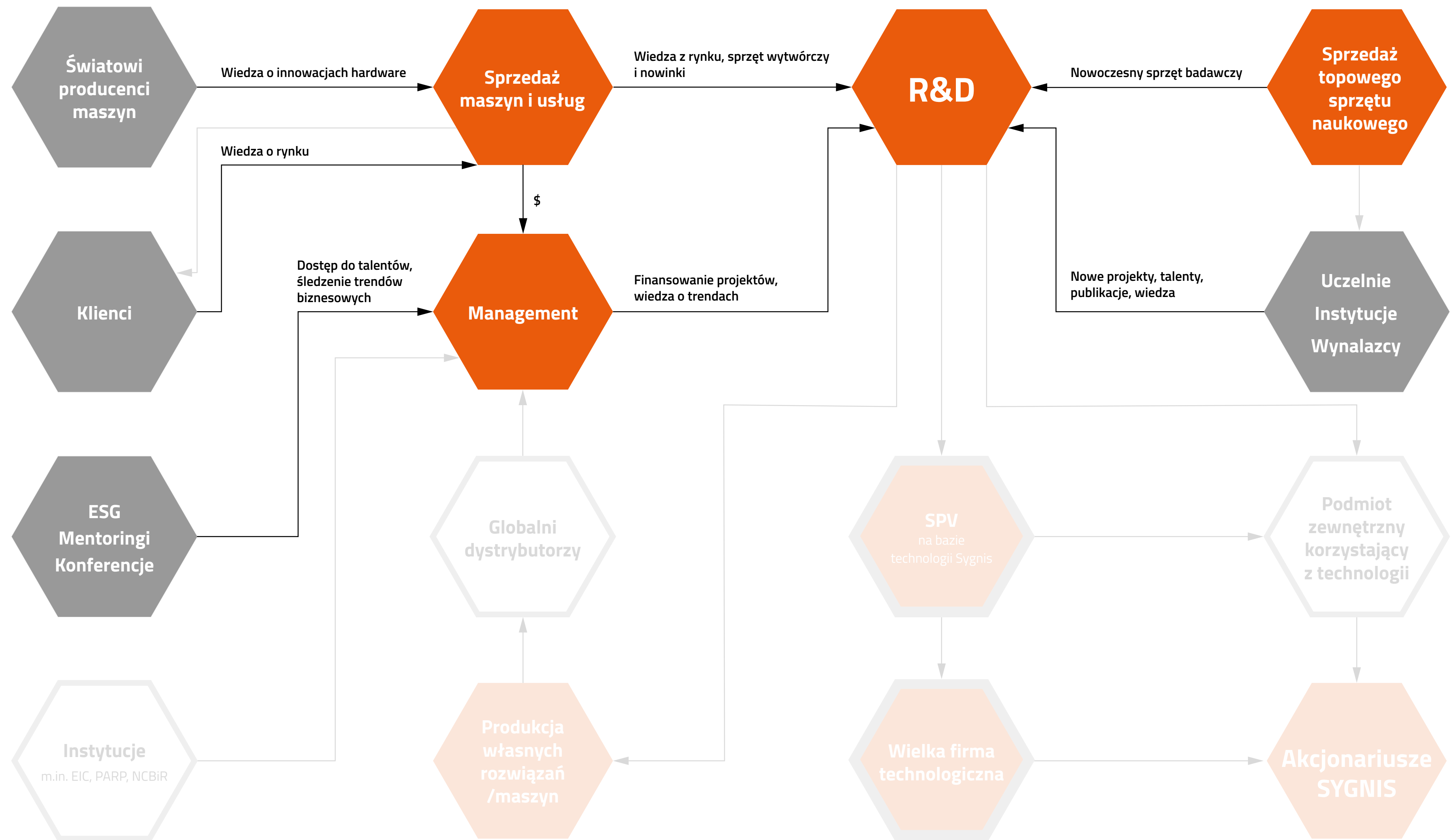
Nowy Model Biznesowy



Nowy Model Biznesowy

Tworzenie Know-how

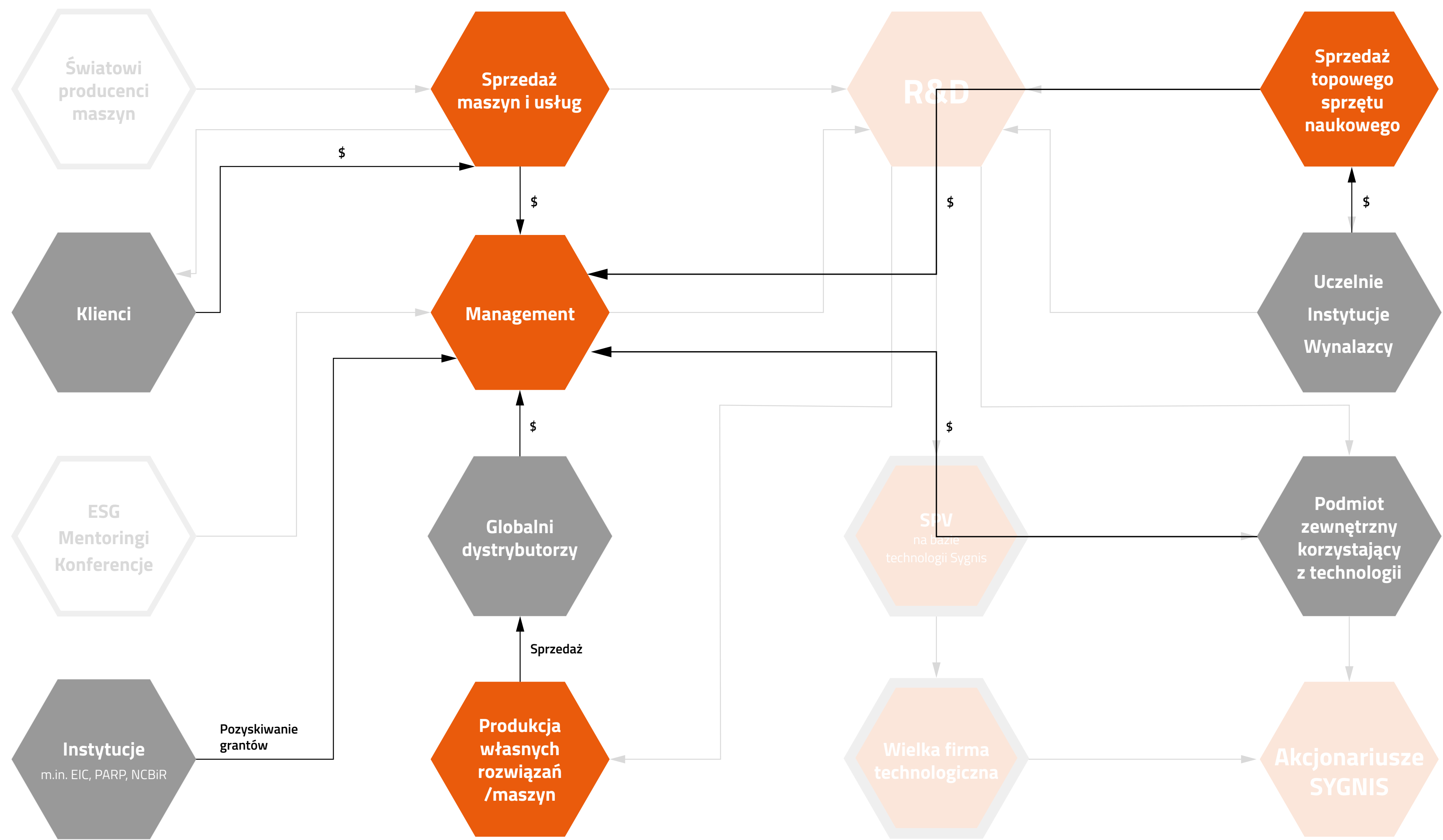
 SYGNIS
 Podmioty spoza organizacji



Nowy Model Biznesowy

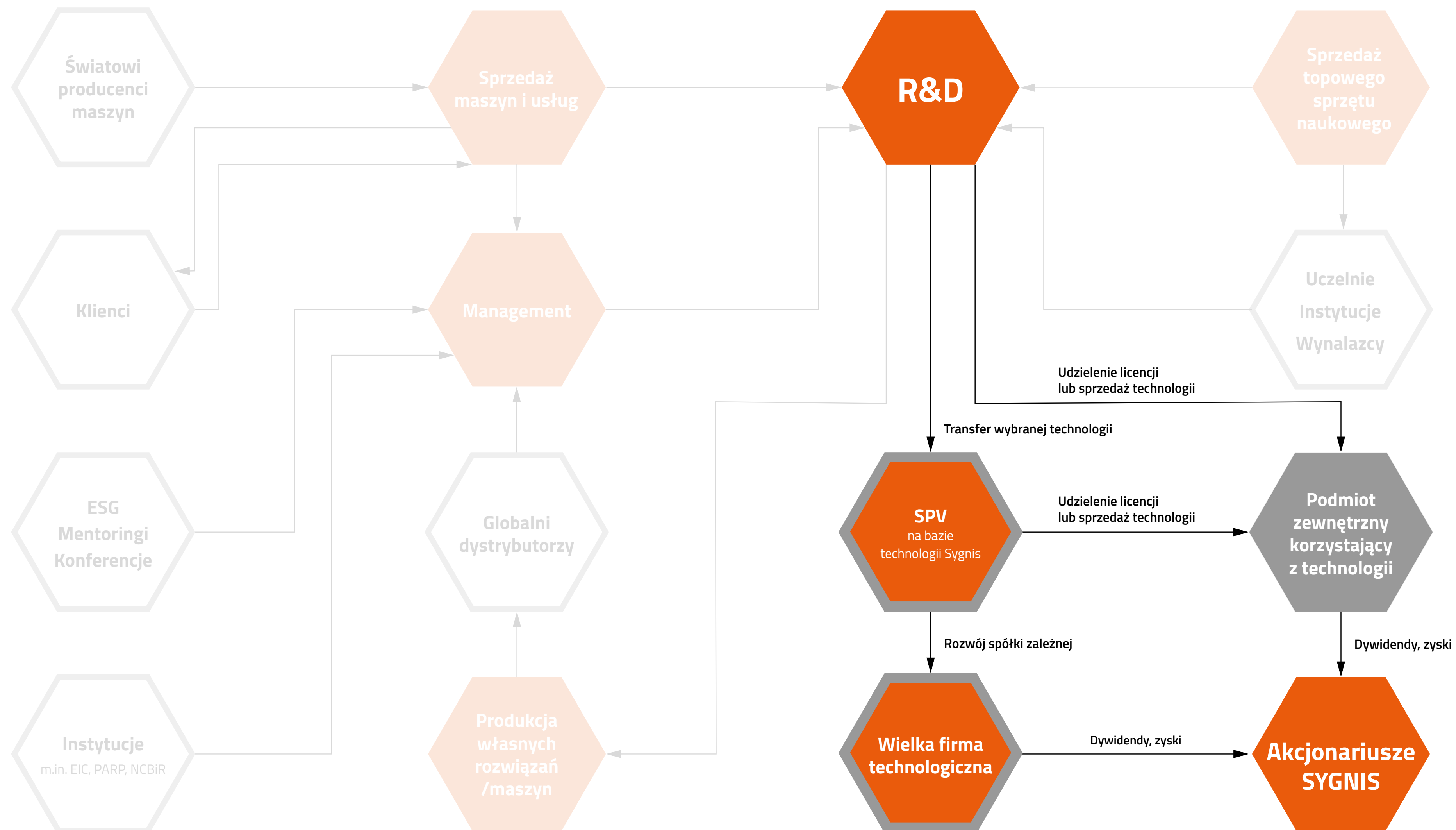
Przyptyw pieniędzy

 SYGNIS
 Podmioty spoza organizacji



Nowy Model Biznesowy

Komercjalizacja przez SPV

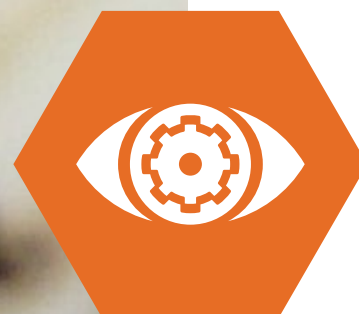
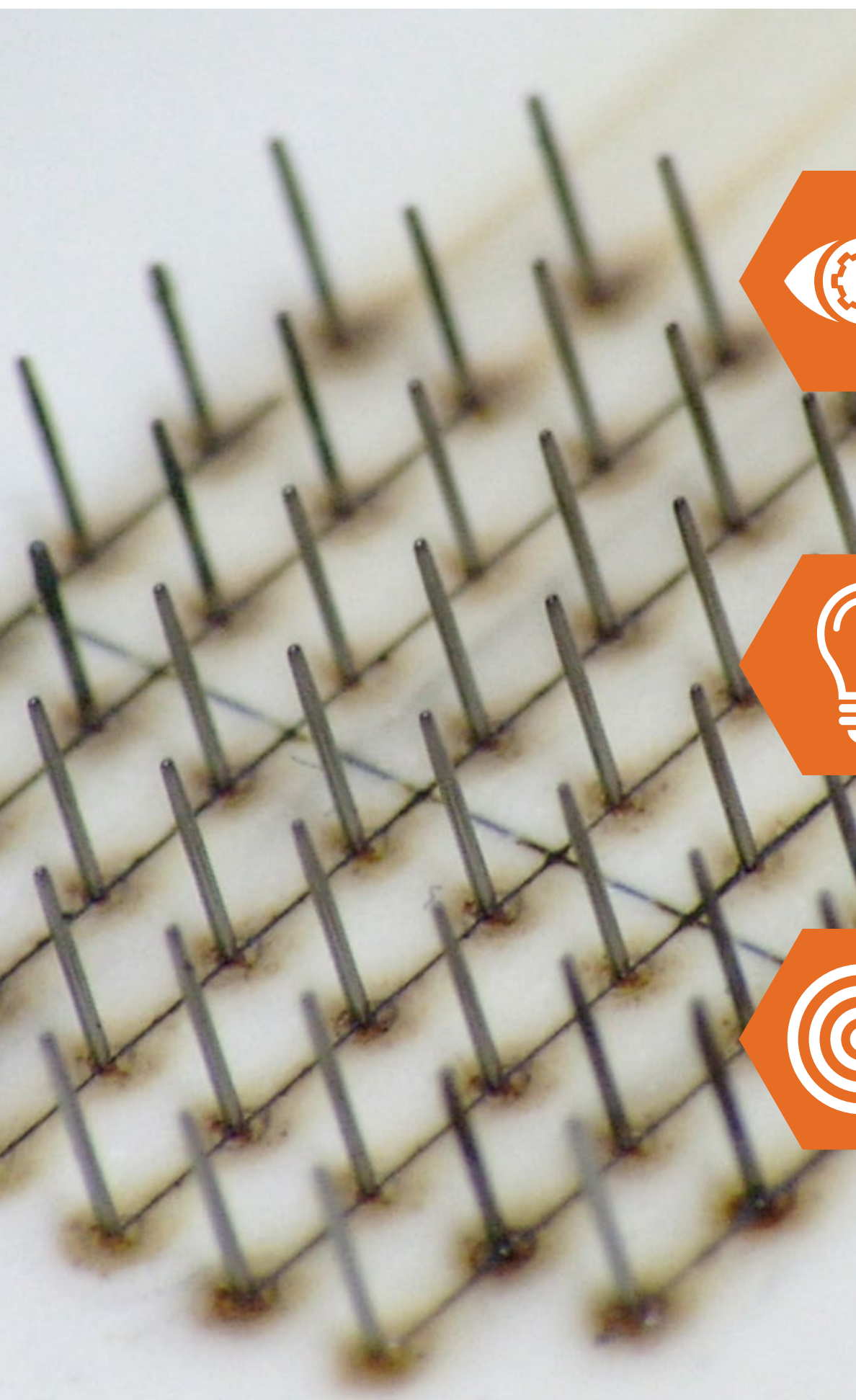


Nowy Model Biznesowy

jako rozwiązanie typowych problemów standardowej spółki badawczo-rozwojowej

Typowe problemy	Działanie Nowego Modelu Biznesowego
Rozwój specjalistycznej kadry	Stały dopływ talentów do R&D z zespołów klientów oraz sieci mentoringowych
Brak wiedzy o rynku innowacji hardware	Stały przegląd rynku innowacji poprzez dostawy usług i maszyn do środowisk tworzących innowacje hardware
Finansowanie prac badawczych	Samofinansowanie prac badawczych poprzez działalność m.in. handlową i grantową
Brak kontaktu z producentami z branży	Stały kontakt z innowatorami hardware ze świata, zapewniany przez dział dystrybucji
Projekty oparte na rozwoju technologii bez odzwierciedlenia na rynku	Stały przegląd problemów klientów rynkowych, co skutkuje w rozwiązaniach odpowiadających na zdiagnozowane i monitorowane problemy
Rozwój nowych projektów	Możliwość seedowania/walidacji technologii wchodzących do Grupy (wykorzystanie istniejących zasobów finansowych, kadrowych i sprzętowych)

DEPO – przykładowy projekt podstawowy



WIZJA

Rozwój hi-tech w Polsce i Europie (wykorzystujemy istniejący potencjał technologiczny i kadrowy)



KIERUNEK

Produkcja elektroniki węglowej odpornej na trudne warunki



CEL

Przeobrażenie się w firmę pokroju EU TSMC dla elektroniki węglowej, nie krzemowej

DEPO

Producent elektroniki węglowej i półprzewodników w oparciu o autorską technologię depozycji z fazy gazowej do fazy stałej.

Produkty pośrednie w ramach 6-letniego programu rozwoju technologii:

- Struktury 1D/2D: grzałki, sensory, RFID, implanty
- Struktury 3D: tygle, elektrody, hamulce, bloki
- Półprzewodnik CBM – elektronika węglowa np. tranzystory



WIZJA

Rewolucja przemysłowa w fotonice dzięki szerokiemu dostępowi do optyki gradientowej



KIERUNEK

Producent wysoko wyspecjalizowanych elementów optycznych



CEL

Część większej firmy (pioniera na rynku fotonicznym) w ciągu 10 lat

SYGLASS

Eksperci w produkcji gradientowych elementów optycznych z wykorzystaniem autorskiej technologii

Sygnis opracował w ramach tego projektu zautomatyzowaną technologię wytwórczą elementów optyki gradientowej w skali przemysłowej.

Rynki/zastosowania:

- ochrona zdrowia (m.in. nowatorskie terapie skóry),
- fotonika (m.in. systemy średniej podczerwieni),
- cyberbezpieczeństwo (m.in. hardware'owo szyfrowane światłowody),
- sensory (m.in. światłowody cylindryczne dla laserów femtosekundowych)



Środowisko

Istota druku 3D:

- produkcja rozproszona (zmniejszenie emisji CO₂ poprzez ograniczenie transportu)
- produkcja na żądanie (zmniejszenie ilości odpadów)

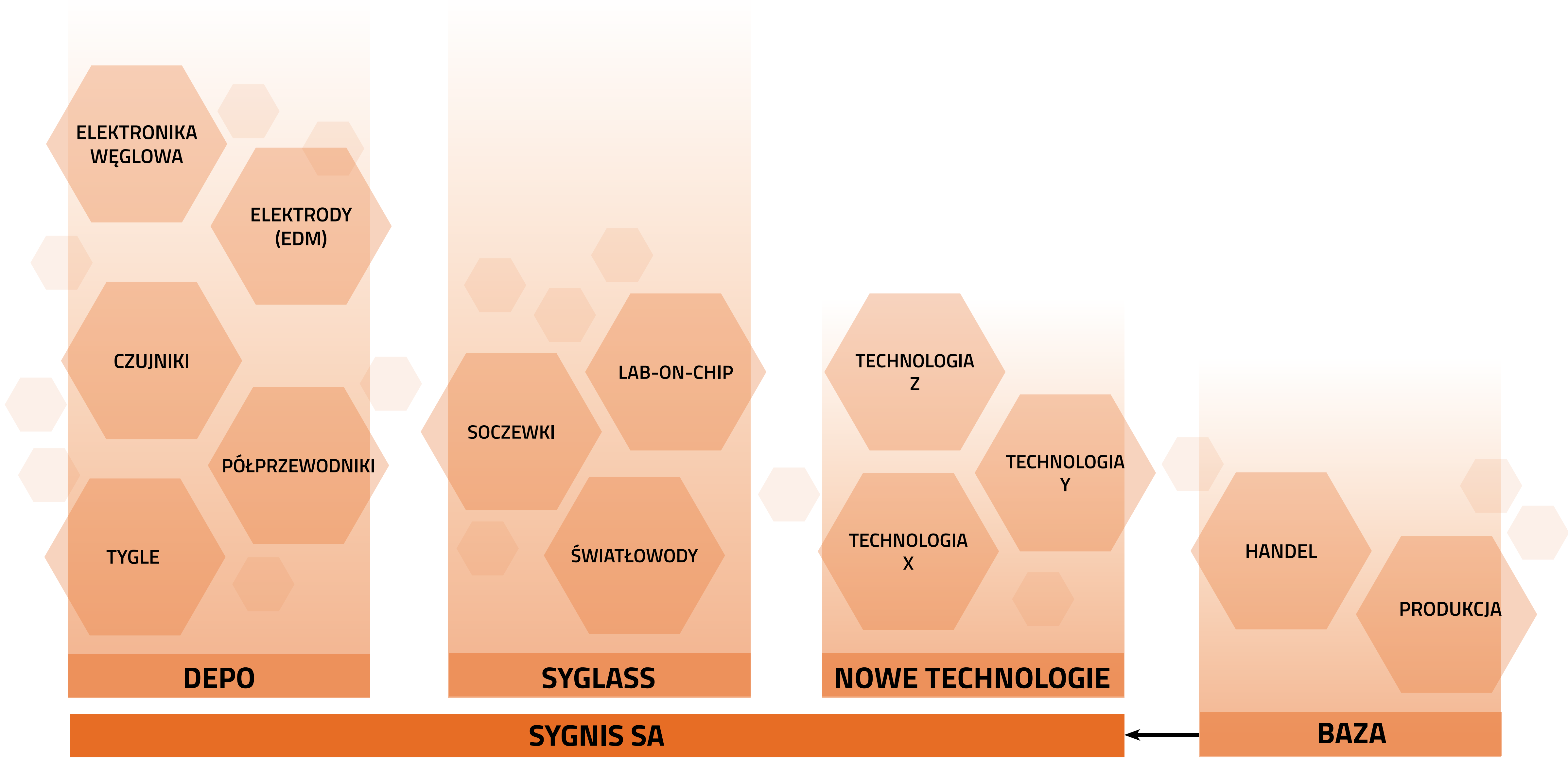
Społeczeństwo

- różnorodność i integracja w zespołach
- mentoring w lokalnych organizacjach
- wsparcie dla kół naukowych i organizacji studenckich

Ład korporacyjny

- różnorodność w Zarządzie i Radzie Nadzorczej
- zarządzanie ryzykiem - samofinansowanie działalności B+R
- współautorstwo Kodeksu Etyki branży druku 3D w Polsce

Struktura docelowa



Zespół

ZARZĄD



Andrzej Burgs

Zarządzanie SYGNIS SA, nadzór nad realizacją celów przez poszczególne działy, koordynacja współdziałania różnych obszarów firmy, rekrutacja nowych członków zespołu



Joanna Danaj

Kontrola i optymalizacja kosztów, ocena projektów inwestycyjnych i gospodarczych, analiza finansowa.



dr Olga Czerwińska

Zarządzanie projektami B+R i ich komercjalizacją, zarządzanie grantami i pozyskiwaniem funduszy unijnych.



dr inż. Marcin Adamczyk

Przywództwo w zespołach technologicznych, zarządzanie zespołem badawczo-rozwojowym. Inżynier z wieloletnim doświadczeniem projektowym.

RADA NADZORCZA



Anastazja Burgs

Przewodnicząca Rady Nadzorczej Sygnis SA. Specjalistka w obszarze ubezpieczeń i ryzyka operacyjnego.



Aleksandra Anklewicz

Doradztwo biznesowe w zakresie zarządzania sprzedażą i budowania efektywnych zespołów sprzedażowych.



Łukasz Kaleta

Wspieranie budowy największego ekosystemu innowacji w Polsce i Europie Środkowo-Wschodniej.



dr Grzegorz Brona

Prezes Creotech Instruments SA, koordynator Sektorowej Rady Kompetencji Przemysłu Lotniczego, członek Komitetu Badań Kosmicznych i Satelitarnych Polskiej Akademii Nauk.



Karolina Opielewicz

Inicjatorka powstania Komitetu ESG, Szkoły ESG oraz Krajowego Standardu ESG.



Maciej Sadowski

Współzałożyciel Fundacji Startup Hub Poland (CEO 2012-2022). Ekspert ds. transferu własności intelektualnej i komercjalizacji projektów R&D.



Arvin Khanchandani

Manager Inwestycyjny w Warsaw Equity Group specjalizujący się w inwestycjach z obszaru zrównoważonego rozwoju.

**& prawie 100 osób
pracujących w SYGNIS SA**

Kontakt



Sygnis Spółka Akcyjna

kontakt@sygnis.pl

+48 22 668 47 57



Zapraszamy do kontaktu!

Nasi specjaliści R&D pomogą dobrać technologię do Twoich potrzeb, a zespoły designu i produkcji zrealizują Twój projekt.

Zachęcamy do zapoznania się ze wszystkimi segmentami działalności spółki na naszej stronie internetowej.

SYGNIS
SPÓŁKA AKCYJNA

www.sygnis.pl